

**Cicle formatiu  
Tardor de 2017**

# Formació pràctica per a treballadors i petits empresaris

## **10 COSES QUE ELS AUTÒNOMS HAN DE SABER I NINGÚ ELS HI EXPLICA**

Dijous, 5 d'octubre, de 15.30 A 19.30 Hores

Alguns aspectes de les lleis que regulen el treball autònom poden passar desapercebuts, de manera que no puguis gaudir-los ni evitar-los. En una sola sessió, trobaràs resposta a dubtes que probablement t'has plantejat en el teu dia a dia.

Formadora: Yolanda Presa Alamillos (Ypaformació)

## **GOOGLE ADWORDS EXPRESS: PUBLICITAT A LA XARXA PER A NEGOCIS DE PROXIMITAT**

Dilluns, 9 d'octubre, de 15.30 A 19.30 Hores

Adwords és el programa publicitari associat al motor de recerca Google. Aquesta eina ofereix un enorme ventall de possibilitats per a comerços i empreses amb públics locals, d'una forma senzilla i amb un cost molt baix. Acabaràs la sessió amb una campanya de publicitat posada en marxa!

Formador: Fabio Bugalla (Etàctica)

## **HABILITATS IMPRESCINDIBLES PER COMUNICAR VERBALMENT I FER PRESENTACIONS D'ÈXIT**

Dilluns, 16 d'octubre i dijous, 19 d'octubre, de 15.30 A 18.30 Hores.

Comunicar-se en públic és un repte complicat, per a molts de nosaltres. Aquesta formació t'ajudarà a adquirir i aplicar estratègies i tècniques per a comunicar de manera eficaç, amb seguretat i confiança.

Formador: Maden castillo de la Rosa (Exedra)

## **LA RESPONSABILITAT SOCIAL DES DE LES EMPRESES: MILLORAR LA GESTIÓ I COMPETITIVITAT**

Dijous, 26 d'octubre, de 15.30 A 18.30 Hores

L'objectiu de la sessió és mostrar a les empreses i als seus treballadors, que la Responsabilitat social empresarial és un estil de gestió, vinculat als valors d'estratègia de l'organització.

Formador: Josep Maria Canyelles i Pastó (Responsabilitat Global)

## **COM NEGOCIAR EN CONTEXTOS DIFÍCILS**

Dimecres, 8 de novembre, de 15.30 A 19.30 Hores

Quan et cal negociar en contextos en els que no tens el rol de poder, has de tenir eines que t'ho permetin; les aconseguiràs amb aquesta sessió, on et familiaritzaràs amb trucs i tàctiques per a tancar satisfactòriament una negociació complicada.

Formadora: Mònica Mendoza Castillo (Energivity)

## **NEGOCIS LOCALS: COM ATREURE CLIENTS DE PROXIMITAT PER INTERNET**

Dimecres, 15 de novembre, de 16.00 A 20.00 Hores

Moltes de les cerques que els usuaris fan a Internet tenen un objectiu de proximitat. Però per ser trobats a la xarxa, no és suficient tenir una web: cal realitzar un seguit d'accions, per aparèixer de forma eficaç.

Formador: Jordi Argelich i Víctor de Francisco (Reexporta)

## **EXPRIMEIX FACEBOOK I WHATSAPP AL TEU NEGOCI**

Dilluns 20 de novembre, Dimecres 22 de novembre, Dilluns 27 de novembre de 15.30 A 19.30 Hores

El curs et permetrà conèixer a fons el funcionament de les dues principals xarxes socials, per poder-les utilitzar amb èxit en la comunicació diària del teu negoci.

Formador: Emili Rodríguez Miras (Coaching Tecnològic)

● Totes les activitats tindran lloc a la sala de formació de Neàpolis (Rambla de l'Exposició, 59).

Les activitats són gratuïtes. És imprescindible inscripció prèvia.

Podeu demanar més informació i fer la vostra inscripció a través del correu: [marbg@neapolis.cat](mailto:marbg@neapolis.cat)



AJUNTAMENT DE  
Vilanova i la Geltrú

neapolis



Diputació  
Barcelona